

Sales- en accountmanager bij Easy Payment Services



Amstelveen



24 - 32



MBO 4/HBO



Wie zijn wij?

In 2004 startte Easy Payment Services als tussenpersoon in de afwikkeling van creditcardtransacties. Inmiddels zijn wij uitgegroeid tot een allroundspeler in het betalingsverkeer. De dienstverlening bestaat onder meer uit het leveren van pinapparaten, de verwerking van webshoptransacties, de BTW-teruggave voor toeristen en het afrekenen van debit- en creditcardtransacties op pinapparaten. De gemiddelde leeftijd bij Easy Payment Services ligt rond de 30 jaar en er heerst een informele bedrijfscultuur. Trek dus gerust je spijkerbroek en sneakers aan!

Waar zijn wij naar opzoek?

Betalingsverkeer, creditcardverwerking, BTW-teruggave, het is inderdaad zo simpel als het klinkt. Geen zorgen, het aanbieden van onze diensten en onderhouden van contacten is dat zeker niet. Wij bieden onze diensten voornamelijk aan bij ondernemers in de retail en horeca. Hierdoor kom je direct in contact met de eigenaar in de informele sfeer. We geloven daarbij in een persoonlijke benadering en zijn regelmatig op locatie te vinden. Lange bellijsten en volledig koude acquisitie doen wij niet aan. Geen 'massa is kassa', maar focus op kwaliteit! Binnen ons team ga jij je met de volgende zaken bezighouden:

- **Acquisitie**

Het persoonlijk benaderen van ondernemers met informatie over onze dienstverlening. Voor hen is het betalingsverkeer vaak een complexe wereld. Aan jou de taak om met de juiste informatie en ondersteuning deze ondernemers verder te helpen. De meeste gesprekken zijn per telefoon, maar je zult ook bezoeken brengen aan (potentiële) klanten.

- **Klant- en relatiebeheer**

Het onderhouden en opbouwen van relaties met klanten en partners. Hierbij heb je oog voor ontwikkelingen in de markt, zodat je kan inspelen op de wensen en behoeften van onze klanten.

- **Strategie**

Frisse ideeën aanbrengen bij het opstellen van de verkoopstrategie.

Wie ben jij?

Ben jij net klaar met je opleiding of heb je maximaal 3 jaar werkervaring? Zijn enthousiasme, commerciële drive en een winnaarsmentaliteit op jou toepasbaar? Dan is deze functie zeker iets voor jou. Wij zoeken namelijk iemand die doelgericht en proactief aan de slag gaat met de verkoop van onze producten. Haal jij energie uit het behalen van resultaten en schrikt het hebben van verantwoordelijkheid je niet af? Dan vind jij in deze functie ongetwijfeld een nieuwe uitdaging.

Wat bieden wij?

- **Team:** je bent onderdeel van een dynamisch en gezellig team in een niet-hiërarchische werkomgeving!
- **Persoonlijke ontwikkeling:** om onze producten zo goed mogelijk te kunnen verkopen kan je van ons een intensiefopleidingstraject verwachten, waarbij je veel kennis en ervaring binnen de financiële sector kan opdoen.
- **Een goed salaris:** wij houden er niet van om verdiensten te koppelen aan persoonlijke doelen. Samen bijkelen wevoor een collectief doel en hier hoort uiteraard een goed, marktconform salaris bij! Denk hierbij aan een bruto startsalaris tussen de €1900 en €2300 (op basis van 40 uur).

Lijkt het je leuk meer te weten over deze functie en ons te leren kennen? Stuur dan jouw CV en een korte motivatie naar victor@easypayments.nl of whatsapp naar **06 - 213 22 415**.